



Wir sind Profi-Partner der Elektrotechnik für den B2B-Vertrieb, für Beratung, Schulung und Entwicklung. Wir vertreten führende Traditions-Marken und -Hersteller der Elektrotechnik und -installation. Daneben haben wir einige Eigenmarken entwickelt.

Natürlich beraten wir unsere Kunden auch bei allen Fragen rund um Technik, Installation, Funktionsweise, bei Programmierungen, Sonderanfertigungen und Schulungen vor Ort!



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort in Festanstellung eine/n

Vertriebsmitarbeiter/in (m | w | d) für unsere Marke WET.Protect

Ihr Aufgabengebiet:

- ° Kundenpflege und Neukundenakquise
- ° Präsentation der Marke WET.Protect bei bestehenden und neuen Kunden in der DACH-Region
- ° Beratung bestehender sowie neuer Kunden in allen anwendungsbezogenen und Produktfragen
- ° direkter Ansprechpartner für (Key Account-) Kunden/Interessenten der Elektroindustrie, des Einzel- und des Fachhandels
- ° Teilnahme an Messen und anderen Veranstaltungen

Ihr Profil:

- ° kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- ° mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb (Außendienst von Vorteil)
- ° ausgeprägte Kundenorientierung gepaart mit gutem technischen Verständnis und Vertriebsaffinität
- ° selbstständige, verantwortungsbewusste, erfolgsorientierte Arbeitsweise
- ° Interesse an zukunftsorientierten Technologien
- ° Reisebereitschaft

Unser Angebot an Sie:

- ° eine unbefristete Festanstellung, Eintrittstermin: nach Vereinbarung
- ° verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben
- ° ein freundliches, eingespieltes und engagiertes Team
- ° angenehmes familiäres Betriebsklima mit kurzen Entscheidungswegen
- ° attraktive Gesamtvergütung mit zahlreichen Zusatzleistungen
- ° Individuelle Weiterbildungs- & Entwicklungsmöglichkeiten

Klingt interessant?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung – gerne per E-Mail – an Moritz Haimerl: bewerbungen@elka-krischke.de

